



ЗАКЛЮЧЕНИЕ О РЕЗУЛЬТАТАХ ПУБЛИЧНЫХ СЛУШАНИЙ

УТВЕРЖДАЮ

И. о. главы администрации
Московского района
Б. В. Эпельман
18 апреля 2018 года

Перечень поступивших письменных обращений:
1. Вх. № 01-22-4422/18-0-0 от 11.04.2018,
заявитель – Комитет по инвестициям Санкт-Петербурга.

Московский район Санкт-Петербурга
Муниципальный округ Гагаринское
18 апреля 2018 года

1. Информирование заинтересованных лиц:
1.1. Публикация в газете «Строительный Еженедельник» № 6 (802) от 08.03.2018;
1.2. Письма администрации района от 12.03.2018 № 01-45-2819/18-0-1, 12.03.2018 № 01-45-2819/18-0-2, 12.03.2018 № 01-45-2819/18-0-3;
2. Организация экспозиции документации в КДЦ «Московский» (Московский пр., 152) с 19.03.2018 по 09.04.2018;
3. Обсуждение документации в малом зале КДЦ «Московский» (Московский пр., 152) 10.04.2018 в 17:00.

Полное наименование проекта документации: изменения в проект планировки с проектом межевания территории квартала 15 восточнее проспекта Юрия Гагарина, в Московском районе, утвержденный постановлением Правительства Санкт-Петербурга от 18.01.2011 № 47.

Организатор подготовки документации: ООО «НОВЫЙ ВЕК».

В ходе публичных слушаний по обобщенным материалам могут быть приняты к рассмотрению следующие замечания и предложения:

№ п/п	Содержание замечаний и предложений
1.	Вх. № 01-22-4422/18-0-0 от 11.04.2018, заявитель – Комитет по инвестициям Санкт-Петербурга. В настоящее время, в рамках инвестиционного проекта, Комитетом по инвестициям Санкт-Петербурга (далее – Комитет) рассматривается вопрос строительства автовокзала «Южный» по адресу: Санкт-Петербург, Витебский проспект, участок 29 (территория квартала 15 восточнее проспекта Юрия Гагарина; ФЗУ № 31), кадастровый номер 78:14:0769203:4532; Санкт-Петербург, Витебский проспект, участок 28 (территория квартала 15 восточнее проспекта Юрия Гагарина; ФЗУ № 30), кадастровый номер 78:14:0769203:4531. Реализация указанного проекта необходима для создания условий, способствующих развитию пассажирских перевозок и повышению качества обслуживания пассажиров, передвигающихся автомобильным транспортом по междугородним и международным направлениям. Принимая во внимание изложенное, просим вас включить в протокол и заключение публичных слушаний по документации «Изменения в проект планировки с проектом межевания территории квартала 15 восточнее проспекта Юрия Гагарина в Московском районе, утвержденный постановлением Правительства Санкт-Петербурга от 18.01.2011 № 47» следующие предложения: - Для земельного участка по адресу: Санкт-Петербург, Витебский проспект, участок 29 (территория квартала 15 восточнее проспекта Юрия Гагарина; ФЗУ № 31), кадастровый номер 78:14:0769203:4532, установить функциональное назначение земельного участка под размещение гостиницы со встроенно-пристроенным гаражом, коммерческий объект, с учетом максимальных параметров размещения объектов капитального строительства на земельном участке; - Для земельного участка по адресу: Санкт-Петербург, Витебский проспект, участок 28 (территория квартала 15 восточнее проспекта Юрия Гагарина; ФЗУ № 30), кадастровый номер 78:14:0769203:4531, установить функциональное назначение земельного участка под размещение автовокзала, коммерческого объекта, с учетом максимальных параметров размещения объектов капитального строительства на земельном участке.

Перечень отклоненных письменных замечаний и предложений: не поступали.

Выводы по результатам публичных слушаний:

Информация по материалам изменений в проект планировки с проектом межевания территории квартала 15 восточнее проспекта Юрия Гагарина, в Московском районе, утвержденный постановлением Правительства Санкт-Петербурга от 18.01.2011 № 47, доведена до сведения жителей района и заинтересованной общественности.

Представитель администрации Московского района Санкт-Петербурга:
заместитель главы администрации Московского района Е. В. Панкевич

Заключение составил главный специалист отдела строительства и землепользования администрации Московского района А. В. Коненя

Намыв Сбербанка

Михаил Светлов / Компания «Терра Нова», которая занимается намывом на Васильевском острове, переходит под контроль Сбербанка. Сделка будет закрыта в ближайшие дни. ↗

О том, что «Терра Нова» в ближайшие дни перейдет под контроль одной из структур ОАО «Сбербанк России», сообщили в дирекции девелопера. После смены собственника руководство компании «Терра Нова» не изменится. Но в совете директоров теперь будут только представители Сбербанка.

Переход права собственности, судя по всему, вынужденная мера. Известно, что Сбербанк активно кредитовал компанию. В частности, весной 2008 года он открыл для нее кредитную линию в 170 млн долларов. Заем был предоставлен на 5 лет и пошел на реализацию первой очереди образования намывных территорий площадью 90 га. Давал ли банк девелоперу еще какие-то кредиты, не сообщается. Но, по данным участников рынка, опрошенных «Строительным Еженедельником», «Терра Нова» также привлекала банковские средства для строительства инженерных сетей на намытой земле. «Все застройщики намыва договорились делать отчисления на инженерию в одну корзину. Но «Терра Нова» единственная платила исправно – без сбоев и отговорок. А все потому, что за ее плечами стоял мощный финансовый партнер – Сбербанк. Но обслуживание кредитов оказалось для компании очень тяжелой нагрузкой. Проект оказался под угрозой, и выход Сбербанка на передний план в этой истории – ожидаемый и, наверное, оптимальный вариант развития событий для намыва», – говорит один из источников, знакомых с ситуацией.

До последнего времени «Терра Нова» была подконтрольна структурам, которые связывали с депутатом Госдумы РФ Виталием Южилиным. Право на намыв территории в акватории Невской губы компания получила летом 2006 года на конкурсе. За право создать здесь 476 га искусственной земли девелопер заплатил 5,36 млн долларов.

На данный момент образовано только 170 га, из которых 33 га занял пассажирский порт «Морской фасад». В перспективе на намыве будет построено 2 млн кв. м жилья и 1,8 млн кв. м коммерче-

ской недвижимости. Здесь будут жить 60 тыс. человек. Сама «Терра Нова» объекты на намыве не строит. Но она продала участки здесь крупным компаниям: Glogax Development, Seven Suns Development, «Лидер Групп», «Ренессанс Констракшн», «Группе ЛСР».

Согласно договору с городом, намывные территории должны быть созданы к середине 2019 года. Но девелопер в график не укладывается. Дело в том, что изначально заявлялось, что финансировать строительство инфраструктуры намыва будет городской бюджет. Но довольно быстро стало очевидно, что эта нагрузка для бюджета тяжела. И началась дискуссия между строителями и чиновниками о перспективах развития инфраструктуры намыва. Она до сих пор актуальна. В этом диалоге город занял жесткую позицию – власти несколько раз за последний год обещали разорвать контракт с компанией «Терра Нова». Минувшим летом они заявили, что строительство на намыве «невозможно в связи с нарушением инвестором сроков реализации проекта, нестабилизированностью указанной территории, а также отсутствием условий для подключения возводимых объектов к сетям инженерной и транспортной инфраструктуры».

«Думаю, появление на намыве Сбербанка – это благо для проекта. У крупнейшей кредитной организации страны такой высокий статус, что разговоры о разрыве контракта по намыву вряд ли зазвучат с прежней силой», – уверен один из участников рынка.

КСТАТИ

По проекту планировки территории, на намыве должны появиться восемнадцать детских садов, девять школ, поликлиника, два спорткомплекса и пр. Если договориться не получится, городу придется строить эту инфраструктуру за свой счет. Учитывая, что средняя школа стоит 1,2 млрд рублей, а детский сад – 450 млн рублей, расходы города могут превысить 15 млрд рублей.

СТРОИТЕЛЬНЫЙ
ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

**Экономь время!
Читай качественную прессу!**

16+

РЕДАКЦИОННАЯ ПОДПИСКА

☎ тел. 605-00-50 @ e-mail: podpiska@asninfo.ru

РЕКЛАМА

Фёдор Туркин:

«Каждый проект должен удовлетворять требованиям прогрессивного развития»

Дарья Литвинова / Насколько быстро устаревают возводимые сегодня жилые комплексы, как продлить их «срок жизни», какие передовые идеи могут почерпнуть российские девелоперы у иностранных партнеров – «Строительному Еженедельнику» рассказал почетный строитель России, председатель совета директоров группы компаний «РосСтройИнвест» Фёдор Туркин. ➔

– Фёдор Олегович, обычно передовые идеи в той или иной отрасли аккумулируют международные выставки. Можете отметить что-либо действительно выдающееся на прошедшей в марте во Франции выставке MIPIM?

– К сожалению, оценить качественное развитие самой выставки у меня не получится, так как в этом году я посетил MIPIM в первый раз. Вместе с тем, MIPIM, на мой взгляд, вполне оправдывает статус серьезной международной рабочей площадки, где нет места шальным инвестициям и оторванным от реальности проектам, а есть сосредоточенная, тяжелая работа всех участников выставки. Это было видно по тому, как активно и цепко работают зарубежные девелоперы, проектировщики с каждым из посетителей своих стендов, как подробно и зачастую масштабно проработана их экспозиция.

Возможно, именно этой цепкости и активности, на мой взгляд, не хватало на стендах Москвы и Петербурга, которые были представлены на MIPIM в этом году, хотя деловая программа российской делегации была организована на высоком профессиональном уровне. Так или иначе, центрами активной выставочной работы были павильоны Лондона, Стамбула и ряда других европейских городов; там было представлено много проектов с небесспорной, но весьма интересной архитектурой.

Не секрет, что значительная часть того, что сегодня возводится в мире, строится по проектам британцев. Это их большое достижение (прежде всего – в плане технологий) и колоссальный бизнес – то, с чего стоит нам брать пример. Там, где последние десятилетия активно работали англичане, – в Китае, арабских странах, – сегодня выросли мощные местные строительные и проектные компании, которые сумели перенять технологии и научиться работать самостоятельно. А это произошло далеко не сразу. И сегодня нам предстоит догонять уже не англичан и американцев, а китайцев и арабов, которые тоже ушли далеко вперед.

– То есть сегодня для российского бизнеса более перспективен восточно-азиатский вектор развития сотрудничества?

– Я бы сказал так: работать с этими партнерами также не просто, но у них проще взять технологии, чем у тех же англичан. Вообще, должен заметить, что сейчас нигде в мире нет «быстрых денег», растущих «как на дрожжах» рынков, а везде чувствуется тяжелая конкурентная борьба и сосредоточенная работа.

Безусловно, и арабские страны, и Китай не горят желанием безвозмездно делиться наработками и технологиями, все они – очень жесткие переговорщики. Однако по сравнению с нами они обладают колоссальным опытом взаимодействия, в том числе и между собой. Так, годовой товарооборот у России с Китаем составляет 80 млрд долларов, в то время как у Китая только с одним Дубаем – 65 млрд долларов. Всего же в ОАЭ работает более 2,5 тыс. совместных с китайцами предприятий. Причем, в отличие от нас, это взаимодействие налажено не в сырьевых, а в высокотехнологичных отраслях.



– На одном из ключевых мероприятий российской деловой программы MIPIM вице-губернатор Петербурга Игорь Албин поднял вопрос расширения присутствия предприятий реального сектора экономики Петербурга на внешних региональных и международных рынках. При каких условиях такое расширение возможно?

– Мы хорошо знаем, как это делается за рубежом. Государство изучает рынки других стран, возможности и ограничения.

Нам предстоит догонять уже не англичан и американцев, а китайцев и арабов, которые тоже ушли далеко вперед

Затем создаются специальные финансовые организации, обычно они именуются экспортно-импортными банками. На государственном уровне разрабатываются программы поддержки своего бизнеса за рубежом. Так, около 20 лет назад такая программа была разработана в Турции. На нее турецким правительством были выделены колоссальные средства. Причем речь шла о поддержке частных компаний.

Другой пример – Китай. Там, наверное, все несколько проще, поскольку компании в подавляющем большинстве государственные, как и специально создаваемые финансовые организации, но суть одна – поддержка развития китайского бизнеса в других странах. Мы все можем видеть, какие это приносит результаты: даже в самых отдаленных уголках Земли мы почти наверняка встретим продукцию китайского производства, будь то легкая промышленность или машиностроение.

Сегодня Китай обогнал США по количеству выпускаемых и продаваемых автомобилей. То, что казалось невозможным еще несколько лет назад, сегодня – абсолютная реальность.

Впрочем, программу по защите и продвижению своего бизнеса во всем мире имеют и США, и наш близкий европейский сосед – Финляндия. И таких успешных примеров достаточно – правда, речь идет о принятии решения на общегосударственном уровне. Но и в случае, когда

– Похоже, на общегосударственном уровне, если говорить о строительной отрасли, возможностей для развития бизнеса оставляют все меньше...

– Я считаю, что строительная отрасль, безусловно, требует государственного регулирования, если дело касается развития некоммерческих проектов. Тут я, прежде всего, имею в виду проекты по развитию Дальнего Востока, Крайнего Севера – то есть территорий, которые необходимо осваивать и застраивать, но при этом они малопривлекательны для бизнеса.

Во всех остальных случаях ничего лучше свободного, конкурентного рынка еще не придумано. Но кому-то наверху представляется, что весь строительный бизнес сегодня априори состоит из мошенников

и вопрос финансирования строительных проектов должен перейти под жесткий контроль. В результате с рынка уйдет значительное количество компаний.

– Не смогут потянуть проектное финансирование?

– Дело не в этом, с проектным финансированием уже давно и довольно успешно справляются многие компании. Но мировой опыт показывает, что источники финансирования девелоперских проектов должны быть разными. Попутно с проектным финансированием та же «долевка» в разных видах существует во всем мире и работает очень эффективно. Бизнесу должно быть доступно и проектное финансирование, но не на таких жестких условиях.

– Насколько сильно все эти изменения отразятся на качестве проектов застройщиков?

– Самым существенным фактором была и остается платежеспособность населения. За последние три-четыре года люди стали жить скромнее, и поэтому каких-то повышенных запросов в массовом сегменте ожидать не стоит. Девелоперы будут сосредоточены на возведении во всех смыслах более качественного и эффективного массового продукта. Конечно, в городах-миллионниках (и прежде всего в обеих столицах) будут появляться и проекты высокого класса.

Безусловно, у Северной столицы есть все предпосылки в ближайшие годы занять достойное место среди первых европейских городов, и прежде всего – из-за растущих объемов туризма. Причем, если грамотно распорядиться этим потенциалом, Петербург может стать одним из самых передовых городов, не только как исторический центр с архитектурой прошлых веков, но и как современный центр развития бизнеса.

Москва, как российская столица, от других российских городов в этом плане ушла далеко вперед, в нее были вложены большие средства. Кроме того, именно Москва обладает относительно устойчивым платежеспособным спросом. Для жилья высокого ценового сегмента здесь задана высокая планка, до которой региональные компании, увы, пока не дотягивают. Мы решили бросить себе такой вызов – именно поэтому наш первый проект в Москве мы реализуем в премиум-классе, для нас важно, что называется, «изучить материал» изнутри. Не секрет, что многие состоятельные люди, не удовлетворяясь качеством российских проектов, предпочитают приобретать жилье за границей. Мы поставили перед собой задачу – сделать для них здесь лучше, чем там. Вот такая идея.

Если говорить о комфорт-классе, то здесь, на мой взгляд, наработки петербургских застройщиков зачастую интереснее московских. Достаточно показательно это проявилось в проектах, которые планируются реализовать по программе реновации в столице. Это неплохие проекты, но, на мой взгляд, в чем-то они могли бы быть и посовременней. Каждый проект должен удовлетворять требованиям прогрессивного развития, ведь «срок жизни» проекта – 50 и более лет.



Фото: Никита Крючков

Выбирая новацию

Виктор Краснов / Строительная производственная отрасль, несмотря на свою консервативность, не может развиваться без внедрения новых технологий. ➔

Производство строительных материалов в общем промышленном производстве России занимает долю около 25%. Технология выпуска отельных видов строительной продукции не меняется десятилетиями, других – модифицируется за год. Вне зависимости от вида выпускаемых материалов большинство производителей стараются внести в него какие-то индивидуальные особенности.

Под запросы потребителя

Как отмечают в пресс-службе «Группы ЛСР», в сегменте стеновых материалов значимых новинок или инноваций в последние годы не наблюдается. Все нововведения связаны, как правило, с изменением формата материалов, поверхностей, способов перевязки и крепежа или добавлением новых компонентов с целью получения дополнительных цветов или свойств.

Специалисты строительного холдинга уверены, что по-настоящему инновационные материалы, которые смогли бы хоть в какой-то значимой степени заменить в массовом строительстве традиционную

строительную керамику и автоклавный газобетон, пока не созданы. Классический кирпич, клинкер и газобетонные блоки ничто не заменит в плане надежности, долговечности и удобства использования при проведении строительных работ. А экономия от перехода с проверенных материалов на дешевые заменители в долгосрочном периоде может обернуться еще большими затратами.

Игроки рынка признаются, что в отдельных отраслях строительной отрасли внедрение инновационных технологий пока невозможно полностью на отечественном производстве

Директор по маркетингу и стратегическому развитию ROCKWOOL Russia Ирина Садчикова считает, что строительная отрасль достаточно консервативна и потребители с трудом меняют свои привычки. «Тем не менее, при производстве новых продуктов мы отталкиваемся от базовых и актуальных потребностей

своих клиентов, мы видим, что им необходимо сегодня. Поэтому на нашем примере можно сказать, что даже в таких областях без инноваций невозможно», – считает она.

В частности, добавляет специалист, в прошлом году все заводы ROCKWOOL в России внедрили инновацию Центра разработок ROCKWOOL International – технологию Power+. Благодаря ей удалось

увеличить прочность продукции из каменной ваты, а также улучшить ее эксплуатационные характеристики.

Коммерческий директор направления «Полимерные мембраны и PIR» корпорации ТЕХНОНИКОЛЬ Сергей Ольницкий отмечает, что с 2016 года компаний производится принципиально новый

утеплитель PIR. В СССР он применялся в космической отрасли, при выпуске специальной теплоизоляции для топливных баков ракетносителя «Буран», а сейчас используется при строительстве и реконструкции кровель во всех регионах России, при утеплении балконов и бань, доступен практически во всех сетях формата DIY.

Кроме того, сейчас при производстве полимерных мембран применяется уникальная технология TRI-P®. Она позволяет создать специальный защитный слой, который предохраняет мембрану от губительного воздействия УФ-лучей. Этот слой также содержит специальные стабилизаторы, которые не позволяют пластификаторам покидать основные слои ПВХ-мембраны.

Проблемы замещения

Игроки рынка признаются, что в отдельных отраслях строительной отрасли внедрение инновационных технологий невозможно полностью на отечественном производстве. По словам Сергея Ольницкого, сейчас оборудование и большинство компонентов для производства полимерных мембран и утеплителя PIR производятся в Европе. «Однако в последнее время ситуация меняется. При поддержке государства активно развивается отечественная химическая промышленность, что позволяет переходить на российских производителей и снижать сырьевую себестоимость. Так, ПВХ-смола и полиолы производят российские предприятия. Мы ожидаем, что в ближайшей перспективе в нашей стране начнется строительство завода по производству изоцианата – основного компонента для производства утеплителя PIR», – отмечает специалист.

Свои особенности и у производства опалубочного оборудования. Руководитель обеспечения и организации производства ООО «ПЕРИ» Роман Белов рассказывает, что в производстве балок для опалубки есть много нюансов, которые влияют на качество и жизненный цикл готового продукта. «На нашем подмосковном заводе мы выпускаем балку двутавровую по немецким технологиям PERI, которые новы для России. Качество производимой балки контролируется не только нами в процессе производства, но и головным офисом PERI в Германии. Более того, продукт сертифицирован на соответствие европейскому стандарту. С этим документом мы можем поставлять балку не только по России, но и по всему миру. Сегодня мы уже экспортируем балку в 7 стран. Большая часть задействованного на заводе оборудования сделана за рубежом специально под наш проект. Отечественные аналоги не удовлетворяют нашим запросам, в том числе по интенсивности загрузки. В нашей отрасли, к сожалению, нет таких российских производителей, которые могли бы гарантировать работу своего оборудования в режиме постоянного производства», – делает выводы специалист.

Мнение



Иван Иванов, маркетолог, ООО «ЗМК Пулково»:

➔ Завод металлоконструкций «ЗМК Пулково» укомплектован оборудованием производства стран Западной Европы, большинство из которого не имеет аналогов в России. В частности, заводом используются: автоматическая линия Согипрех (Италия) для производства сварных балок; линия ZEMAN (Австрия) для сварки гофробалок; уникальная система плазменной резки металлопрофиля VOORTMAN V808 (Голландия), оснащенная 8-осевым промышленным роботом, и многое другое оборудование, произведенное в Германии, Швеции, Испании, Италии, Финляндии и других странах. К сожалению, на данный момент отечественные производители не могут предложить аналогов оборудования, применяемого при изготовлении металлоконструкций. «ЗМК Пулково» производит такой инновационный вид продукции для России, как гофробалка, которая представляет собой легкую сварную металлоконструкцию, изготовленную из черного холоднокатаного профлиста, приваренного к стальным полкам горячего проката. Данный вид металлоконструкции обладает повышенной жесткостью и устойчивостью в сравнении с обыкновенными двутавровыми балками, а также требует меньше сырья для своего изготовления, вследствие чего значительно уменьшается стоимость производства и монтажа конструкций. На настоящий момент в России данный вид продукции могут производить всего несколько заводов.



Нина Авдюшина, генеральный директор компании Н+Н:

➔ Разрабатывать новые виды строительной продукции стимулирует рынок. Мы постоянно общаемся с нашими клиентами и партнерами, получая обратную связь по тем или иным видам продукции. Исходя из пожеланий, мы запустили производство блоков для устройства перегородок высотой 250 мм и толщиной 75 мм. Это самый тонкий перегородочный блок на рынке Северо-Запада. Благодаря такой небольшой толщине перегородки удастся обеспечить больше свободного и полезного пространства в помещении при перепланировке, проведении ремонта или дополнительном утеплении стен. Учитывая климатические особенности региона и курс на энергоэффективность, Н+Н наладила производство газобетона с более низкой плотностью. Это блоки Н+Н Severin D 300, которые на данный момент являются самыми теплыми из существующих. Как известно, чем ниже плотность газобетона, тем лучше он сохраняет тепло. Газобетон более низких плотностей позволяет экономить энергоресурсы и минимизировать расходы на отопление.

СТРОИТЕЛЬНЫЙ

ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПУБЛИКАТОР

правовых актов в сфере проектирования,
реконструкции, строительства, капитального ремонта

Перечень документов, подлежащих публикации:

- ✓ Постановление Правительства Санкт-Петербурга
- ✓ Акт о выборе земельного участка
- ✓ Информационное сообщение о проведении публичных слушаний
- ✓ Заключение о результатах публичных слушаний
- ✓ Проектная декларация о строительстве
- ✓ Изменения в проектную декларацию
- ✓ Распоряжение Комитета по строительству
- ✓ Любое другое информационное сообщение

Оперативность размещения гарантируем!



Согласно постановлению Правительства Санкт-Петербурга от 09.03.2016 № 161 «О внесении изменений в постановление Правительства Санкт-Петербурга от 29.06.2011 № 865 («О Порядке официального опубликования правовых актов Губернатора Санкт-Петербурга, Правительства Санкт-Петербурга, иных исполнительных органов государственной власти Санкт-Петербурга») официальным опубликованием правового акта Губернатора Санкт-Петербурга, Правительства Санкт-Петербурга, иного исполнительного органа в области проектирования, реконструкции, строительства, капитального ремонта считается первая публикация его полного текста в газете «Строительный Еженедельник».

8 (812) 605-00-50

dok@asninfo.ru

Издатель и учредитель: Общество с ограниченной ответственностью «Агентство Строительных Новостей»

Адрес редакции, издателя и учредителя:
Россия, 194100, Санкт-Петербург, Кантемировская ул., 12
Тел./факс +7 (812) 605-00-50
E-mail: info@asninfo.ru
Интернет-портал: www.asninfo.ru



Генеральный директор:
Инга Борисовна Удалова
E-mail: udalova@asninfo.ru

Главный редактор:
Дарья Борисовна Литвинова
E-mail: litvinova@asninfo.ru
Тел. +7 (812) 605-00-50

Заместитель главного редактора:
Михаил Кулыбин
E-mail: kulybin@asninfo.ru
Тел. +7 (812) 605-00-50

Выпускающий редактор: Ольга Зарецкая
E-mail: zareckaya@asninfo.ru
Тел. +7 (812) 605-00-50

Над номером работали:
Ирина Журова, Никита Крючков,
Максим Еланский, Мария Мельникова

Директор по PR: Татьяна Погалова
E-mail: pr@asninfo.ru

Технический отдел: Олег Колмыков
E-mail: admin@asninfo.ru

Отдел рекламы:
Наталья Белецкая (руководитель),
Кирилл Кесарев, Валентина Бортникова,
Елена Савоськина, Майя Сержантова,
Тел./факс: +7 (812) 605-00-50. E-mail: doc@asninfo.ru



Отдел распространения:
Тел./факс +7 (812) 605-00-50
E-mail: podpiska@asninfo.ru

Подписной индекс в Санкт-Петербурге и Ленинградской области – 14221. Подписной индекс в СЗФО – 83723. Распространяется бесплатно на фирменных стойках, в комитетах и госучреждениях, в районных администрациях и деловых центрах.

Отдел дизайна и верстки:
Елена Саркисян

При использовании текстовых и графических материалов газеты полностью или частично ссылка на источник обязательна. Ответственность за достоверность информации в рекламных объявлениях и модулях несет рекламодатель.

Газета «Строительный Еженедельник» зарегистрирована Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (РОСКОМНАДЗОР) при Министерстве связи и массовых коммуникаций Российской Федерации. **Свидетельство ПИ № ФС 77-53074.** Издаётся с февраля 2002 года. Выходит еженедельно по понедельникам (спецвыпуски – по отдельному графику).

Типография: ООО «Техно-Бизнес»
194362, Санкт-Петербург, пос. Парголово,
ул. Ломоносова, 113.
Тираж 1000 экземпляров
Заказ № 42
Подписано в печать по графику 20.04.2018 в 12.00
Подписано в печать фактически 20.04.2018 в 12.00

16+